



ISC

Smart Systems. Premium Solutions.



Der RFID-Potential-Check

Chancen, Möglichkeiten und Nutzen eines RFID-Einsatzes

Die Ausgangssituation

Sie möchten das Optimierungspotential der RFID-Technologie prüfen? Ihr Unternehmen gehört z.B. zu folgenden Branchen:

- Industrie (z. B. Maschinen- und Anlagenbau, Regenerative Energien, Verfahrenstechnik und Lebensmittelindustrie)
- Handel (z. B. Lebensmittel-, Getränke-, Bekleidungs-/Textil- und Großhandel)
- Dienstleistung (z. B. Entsorgungswirtschaft, Gesundheitswesen, Logistik und Transportgewerbe)

Die Zielsetzung

Der RFID-Potential-Check bringt Ihnen die Technologie nahe und zeigt die Chancen eines RFID-Einsatzes in Ihrem Unternehmen auf.

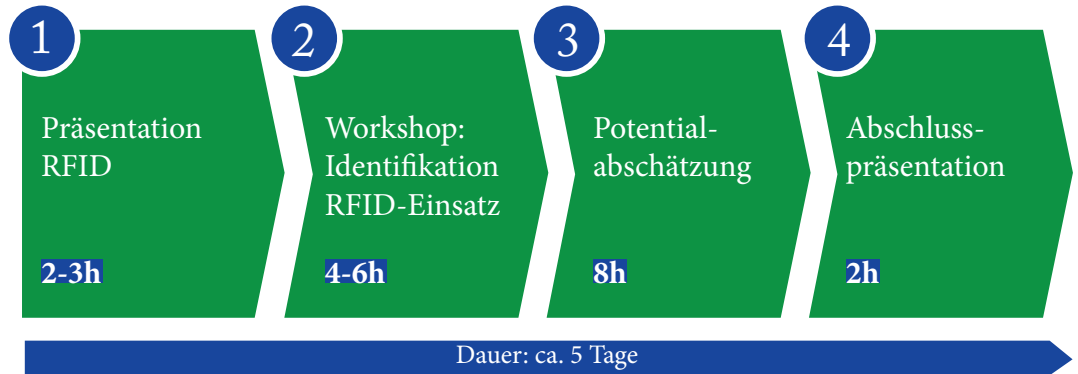
Sie erhalten Antworten auf entscheidende Fragen, wie z.B. :

- Ist die RFID-Technologie zur Optimierung unserer Prozesse geeignet?
- Welches Potential können wir damit erschließen?
- Was muss dafür getan werden?

Die Lösung

In 4 Schritten wird das RFID-Potential ermittelt und die RFID-Umsetzung beschrieben.

Ablauf des RFID-Potential-Checks



1. Präsentation RFID

- Bereitstellung eines Readergates
- Bereitstellung eines mobilen Gerätes
- Bereitstellung von Transpondern
- Vorstellung typischer RFID-Szenarien

Dauer: 2-3 Stunden

2. Workshop - Identifikation RFID-Einsatz

Workshop zur Identifikation eines Einsatzgebietes:

- Diskussion zur Identifikation eines Einsatzgebietes
- Aufnahme von Objekt- und Umgebungseigenschaften
- Aufnahme der heutigen Systematik
- Gemeinsame Gestaltung der Prozesse des Einsatzgebietes unter Berücksichtigung des Einsatzes von RFID

Dauer: 4-6 Stunden

3. Potentialabschätzung

In der Potentialermittlung schätzen unsere Experten die Potentiale eines RFID-Einsatzes bei Ihnen ab.

- Skizze der technischen Lösung mittels RFID-Einsatz
- Abschätzung der Einsparpotentiale
- Abschätzung der Verbesserungspotentiale
- Ggf. Änderung des RFID-Einsatzfeldes
- Aufstellen eines Grob-Terminplans für die Umsetzung

Dauer: 8 Stunden

4. Abschlusspräsentation

Am Ende werden die Ergebnisse in einer Abschlusspräsentation zusammengefasst.

- Zusammenfassung der Potentialabschätzung für das Unternehmen
 - Quantitativ (Umsatz- und Kostenpotentiale)
 - Qualitativ
- Beschreibung des Einsatzszenarios
- Empfehlung bzgl. Umsetzung einer RFID-Einführung
- Ggf. Vorstellung eines groben Zeitplans für eine Umsetzung, Projektplan, Aktivitätenliste etc.

Dauer: 2 Stunden

Ihr Nutzen

- Schnelle und verlässliche Aussage zur „RFID-Fitness“ Ihres Unternehmens
- Bewertung des optimalen Einsatzzeitpunktes für die RFID-Technologie bei Ihnen
- Expertise unter Einbeziehung von umfangreichem Praxiswissen
- Schaffung einer soliden Planungsgrundlage für Ihr RFID-Vorhaben

Angebot zur Durchführung des RFID-Potential-Checks

Die Kosten des RFID-Potential-Checks belaufen sich auf pauschal **netto € 3.950,00.**

Details vereinbaren wir gerne mit Ihnen in einem persönlichen Gespräch.

Über die ISC

Die ISC ist ein mittelständisches Beratungshaus und hat sich spezialisiert auf die Standardsoftware SAP ERP. Einen Schwerpunkt bilden die Bereiche Logistik, Rechnungswesen, Business Intelligence und Basis. Unabhängig von SAP beraten wir unsere Kunden im Bereich Netzwerkinfrastruktur und IT-Security.

Die ISC strebt langfristige und partnerschaftliche Kundenbeziehungen an. Wir engagieren uns vom ersten Tag bis zur Produktivsetzung im Projekt und, falls Sie es wünschen, auch gerne darüber hinaus. Unsere effizienten Teams identifizieren sich voll und ganz mit Ihrem Projekt. Wir wollen zu Ihnen passen und uns in das Team vor Ort einfügen.

Über die aio IT for Logistics

Die aio IT for Logistics GmbH Oldenburg ist Mitglied der ISC BT Gruppe und ein Systemspezialist für Intra- und Transportlogistik. Zum Leistungsportfolio gehören die Tourenoptimierung, Fahrzeugverfolgung (Tracking & Tracing), das mobile Auftragsmanagement und RFID. Neben der Beratung und Erstellung von Ist-Analysen und Soll-Konzeptionen bietet das Unternehmen die Integration von durchgängigen Systemen mit abgestimmten Soft- und Hardware-Komponenten aus einer Hand.

Ansprechpartner: Peter Heinold

Tel: +49 (0) 151 180 123 61 | +49 (0) 8031 220 15 28

peter.heinold@isc-consulting.de

Weitere Informationen zum Thema RFID-Potential-Check finden Sie unter:

www.isc-consulting.de